

**IPV Opleiding & Training BV** is een landelijk opererende, succesvolle en groeiende organisatie op het gebied van communicatietrainingen, opleidingen en aanverwante diensten. De trainingen van IPV richten zich met name op de thema's klantgerichtheid, management, verkoop, projectmanagement en persoonlijke effectiviteit. De trainingsprojecten van IPV onderscheiden zich door een zeer hoog praktijkgehalte, het leren door doen en de directe toepasbaarheid van de lesstof. Dit alles onder het motto 'Uw partner in ontwikkeling'. Hierin ligt de ambitie van IPV opgesloten: de beste partij zijn voor competentieontwikkeling in het Nederlandse bedrijfsleven.

In verband met de uitbreiding van ons team zijn wij op zoek naar ervaren, pro-actieve en gedreven

## **Senior Account managers (M/V)**

die gaan meebouwen aan de verdere groei en ontwikkeling van de IPV Groep

### **De functie**

Deze uitdagende buitendienstfunctie kent o.a. de volgende taken/ verantwoordelijkheden:

- Realisatie van omzetdoelstellingen binnen de gedefinieerde marktsegmenten van IPV;
- Actieve prospecting en relatiebeheer;
- Sparring-partner en "trusted advisor" voor (potentiële) klanten;
- adviseren over -soms zeer complexe- opleidingsvraagstukken;
- zelfstandig opstellen en uitbrengen van offertes;
- sluiten van winstgevendende contracten en het commercieel begeleiden van projecten;
- behandelen van inkomende aanvragen en tenders;
- mede-initiëren van commerciële campagnes (DM, etc.);

### **Wat verwachten wij van je?**

- een opleiding op tenminste HBO-niveau, bij voorkeur in een marketing- of bedrijfseconomische richting;
- minimaal 6 jaar ervaring in een vergelijkbare functie en ten minste aantoonbare affiniteit met (strategische) HR-dienstverlening;
- sterke communicatieve vaardigheden en een contracterende attitude;
- representatief, energiek voorkomen;
- zelfstartend en gedisciplineerd;
- flexibele instelling;
- goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal in woord en in geschrift;
- gevoel voor het schrijven van commerciële teksten;
- initiatiefrijk in het up to date houden van product- en branche kennis.

### **Wat mag jij van IPV verwachten?**

- collegiale samenwerking in een enthousiast team;
- uitstekende arbeidsvoorwaarden waaronder een meer dan marktconform salaris, een resultaatafhankelijke bonusregeling en een auto van de zaak;
- ruimte voor eigen initiatief en ideeën;
- diverse opleidingsmogelijkheden.

Herken je jezelf in het omschreven profiel en durf je deze uitdaging aan? Dan ontvangen wij graag je motivatie met CV gericht aan:

IPV Opleiding & Training

Jikke van Hunnik

[j.van.hunnik@ipv.nl](mailto:j.van.hunnik@ipv.nl)

Vermeld s.v.p. tevens de URL van je LinkedIn profiel.

[www.ipv.nl](http://www.ipv.nl)